



# Programa de Formación para EMPRENDEDORES

MODALIDAD ONLINE  
CLASES: 100% EN VIVO



**Basado en la Teoría de  
Candados de Emprendimiento**

EELA INSTITUTE

AVAL ACADÉMICO:  
**U** UNIVERSIDAD  
**H** HEMISFERIOS

# ¡Aprende a emprender con los expertos

## SER PARTE DE EELA TE CAMBIA LA VIDA


Los emprendedores son diferentes, tienen iniciativa y creatividad, cuestionan el momento actual, **sacan provecho a las nuevas oportunidades y transforman el mundo que los rodea.**

Ser emprendedor no es ser adinerado, sino tener la actitud y las ganas de ser mejor; estamos muy contentos al saber que tomas muy en serio tu formación para ser emprendedor, recuerda que las mentes ricas invierten en activos, ahorran para poder aprovechar cualquier buena oportunidad que les llegue pero sobre todo se preparan permanentemente.

## ANTECEDENTES

La tasa de fracaso de los emprendimientos en el país es demasiada alta y en general se debe a que los emprendedores desconocen sobre el mundo empresarial y la importancia de la cadena de valor de la empresa, es decir, se centran en lo que son expertos pero descuidan las áreas de apoyo que son quien respaldan al negocio.

Conscientes de esta creciente necesidad de capacitación en el país en áreas específicas que permitan desarrollar y administrar su emprendimiento, nace EELA, Escuela de Emprendimiento, que a través de una capacitación de 82 horas, permitirá a los estudiantes trabajar mediante un “Modelo de Negocios” enfocado en su CORE BUSINESS para generar ingresos económicos.



**EDUCAMOS**  
para hacer del  
**CONOCIMIENTO**  
el camino hacia el  
**ÉXITO** de las  
**PERSONAS**

## “ OBJETIVO GENERAL

Proveer a los emprendedores de herramientas y estrategias que les permitan impulsar sus negocios en el mercado, para que se desarrollen y sostengan en el tiempo, brindando empleo y aportando al país.

## OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- Suministrar a los emprendedores el conocimiento administrativo para empoderarse en el mercado.
- Disminuir la tasa de deserción empresarial de la capital.

## A QUIÉN VA DIRIGIDO

- El “Programa de Formación para emprendedores, habilidades y herramientas para emprender” esta dirigida a personas con dependencia laboral, estudiantes de carreras afines que quieran desarrollar su emprendimiento, a dueños de negocios propios, emprendimientos, emprendedores con idea de negocio en proceso definición.

## DURACIÓN

- 82 horas
- Lunes a jueves de 19h00 a 22h00



# Módulos Académicos

## MÓDULO I

### TEORÍA DE LOS CANDADOS DE EMPRENDIMIENTO

La Teoría de los Candados del Emprendimiento permite a los emprendedores identificar y fortalecer las áreas críticas de su negocio para garantizar su éxito. Al comprender la importancia de las habilidades blandas como liderazgo, resolución de problemas y actitud empresarial, podrán construir una base sólida.

Además, aprenderán a asegurar su crecimiento mediante la especialización, el entorno de emprendimiento y un sistema de gestión administrativa eficiente, evitando así los errores que llevan al fracaso.

## MÓDULO II

### INTELIGENCIA ARTIFICIAL

Los emprendedores aprenderán a integrar herramientas de inteligencia artificial en su estrategia comercial para captar clientes y aumentar sus ventas. Se enfocarán en la creación del Buyer Persona, el desarrollo de una oferta de valor diferenciada y el uso de CRM e IA para optimizar procesos.

Además, explorarán la automatización y el uso de herramientas digitales para presentaciones estratégicas, lo que les permitirá optimizar sus recursos y mejorar la eficiencia operativa.

## MÓDULO III

### NORMATIVA LEGAL

Este módulo proporciona una visión integral del marco legal aplicable a los emprendedores, abarcando estructuras societarias, regímenes tributarios y normativas laborales. Los participantes conocerán los tipos de empresas, los contratos más relevantes y la protección de marca.

Esto les permitirá tomar decisiones estratégicas informadas y evitar problemas legales en su negocio, garantizando así su estabilidad y crecimiento a largo plazo.

## MÓDULO IV

### CONTABILIDAD

Los emprendedores aprenderán a estructurar y analizar los estados financieros básicos para tomar decisiones informadas. Se explorarán principios contables, libros de registro y obligaciones tributarias, incluyendo IVA e Impuesto a la Renta.

Además, se trabajará en la optimización de impuestos y en la interpretación de datos financieros para mejorar la planificación del negocio, permitiéndoles gestionar sus recursos de manera eficiente y rentable.

## MÓDULO V

### FINANZAS EMPRESARIALES

Este módulo está diseñado para que los emprendedores comprendan la estructura y análisis de los estados financieros. Se estudiarán conceptos financieros básicos, interpretación de ratios y evaluación de la salud financiera del negocio.

Esto permitirá tomar decisiones estratégicas basadas en datos reales y asegurar la sostenibilidad del emprendimiento, facilitando el acceso a financiamiento y la optimización de la rentabilidad.

## MÓDULO VI

### PLANEACIÓN ESTRATÉGICA

Se enseña a los emprendedores a diseñar estrategias empresariales a través del análisis del entorno, el diagnóstico interno y la formulación de objetivos estratégicos SMART. Se estudian herramientas como FODA, PESTEL y Porter, junto con el establecimiento de indicadores clave de desempeño (KPI).

Esto les permitirá definir un rumbo claro para el crecimiento sostenible de su negocio y anticiparse a los cambios del mercado con un plan bien estructurado.

## MÓDULO VII

### MARKETING Y PUBLICIDAD DIGITAL

Se enseñará a los emprendedores a desarrollar estrategias digitales para generar clientes potenciales y posicionar su marca en el mercado. Se abordará la creación de contenido para redes sociales, el uso de IA para aumentar la productividad y técnicas para diseñar anuncios efectivos.

Esto les permitirá mantenerse actualizados con las últimas tendencias en marketing digital, aumentando su visibilidad y competitividad en el mercado.

## MÓDULO VIII

### GESTIÓN DE VENTAS

Se desarrollarán habilidades de ventas efectivas mediante la construcción de confianza y la comunicación empática. Se abordarán estrategias de neuroventas, técnicas de persuasión y el proceso de ventas, desde el primer contacto hasta el cierre.

Esto permitirá a los emprendedores conectar mejor con sus clientes y aumentar su conversión de ventas, asegurando un crecimiento sostenido y la fidelización de su audiencia.



# MÓDULO IX

## FINANZAS PERSONALES

Los participantes aprenderán a manejar sus finanzas personales de manera eficiente, estableciendo metas claras y optimizando su flujo de dinero. Se abordarán estrategias para el manejo de deudas, la protección de activos mediante seguros y la acumulación de riqueza a través de inversiones.

También se trabajará en la planificación financiera para metas a largo plazo, brindando a los emprendedores mayor seguridad y estabilidad en su vida personal y profesional.

## Testimonios



**Usa Pfejul Riguey Acosta**

Definitivamente Mariana es buena enseñando ! Yo parezco la promotora de ventas de EELA a todo el que puedo le hablo de ella ! 😂👉 estoy tan contenta con esto!!! 😊💖

9:04 AM



**~ Santiago**

Hola Renzo en mi caso, mi negocio y emprendimiento que esta año cumplió 10 años, por medio del curso recibido, me ha permitido realizar un verdadero análisis y balance en todas las áreas: contabilidad, finanzas, ventas, finanzas personales, marketing y redes sociales. Con estas nuevas herramientas y conocimientos adquiridos serán muy útiles para la nueva etapa de mi negocio. Saludos.

8:27 p.m.

#emprendimiento #diseñaomuere

PROGRAMA DE FORMACIÓN PARA EMPRENDEDOR... • 1 página



Diego Enríquez Cañizares • 1er  
Embajador para el Ecuador en Behance Inc.  
2 meses •

Estoy muy contento de haber realizado el curso de "Formación para Emprendedores" en EELA Escuela de Emprendimiento. Un emprendedor debe estar en constante aprendizaje.  
[#emprendimiento](#) [#diseñaomuere](#)



Christian Fernando Quiroz Maldonado • 1er  
Presidente & Founding Partner en Qualified Recovery...  
1 hora •

Profundo agradecimiento a EELA Escuela de Emprendimiento, a Renzo Aguirre y a todo su equipo Académico y Administrativo, sin duda una gran experiencia.



María de Fátima Bonilla • 1er  
Gerente Comercial en Muyukuna  
46 minutos •

Agradecida por una experiencia enriquecedora y por el nivel de maestros. Mil gracias!! Renzo Aguirre Juan Pablo Burneo [#educación](#) [#emprender](#)

Certificación Programa de Formación para Emprendedo... • 1 página



5

# Doble Certificación



- EELA Institute



- Universidad Hemisferios

**EDUCACIÓN** no es lo  
mismo **SIN EELA**  
EDÚCATE CON NOSOTROS

# Inversión del Programa

# \$427

Inscripción y matrícula

Clases 100% online  
a través de

**zoom**

**INCLUYE  
82 HORAS**

## Formas de Pago



Efectivo o Depósito



Transferencia Interbancaria



Tarjeta de Crédito

“

La **decisión** más importante  
es **empezar.**

”

— **POSTULA AHORA** —

[www.eelaedu.com](http://www.eelaedu.com)

**CONTACTO:**

Enzo Sánchez - +593 98 135 4084

[asesora2@eelaedu.com](mailto:asesora2@eelaedu.com) - [info@eelaedu.com](mailto:info@eelaedu.com)

**EELA** INSTITUTE

AVAL ACADÉMICO:

**U** UNIVERSIDAD  
**FF** HEMISFERIOS